

PRESENTACIÓN DE PLAN DE ACTUACIÓN

FUNDACIÓN:

SHIP2B

Nº REGISTRO:

178SND

PLAN DE ACTUACIÓN PARA EL EJERCICIO:

01/01/2026 - 31/12/2026

Fdo: El/La Secretario/a

VºBº El/La Presidente/a

1. ACTIVIDADES DE LA ENTIDAD

A1. TALENTO E INVERSIÓN PARA EL IMPACTO

Tipo: Propia.

Sector: Social.

Función: Otros.

Lugar de desarrollo de la actividad: TODAS,España.

Descripción detallada de la actividad prevista:

El área de talento e inversión para el impacto recoge aquellas actividades de formación tanto a nivel de inversión como a nivel de emprendimiento focalizado en "Tech4Good", es decir proyectos e inversiones que buscan un impacto social sin renunciar (o con una concesión poco significativa) a la rentabilidad económica, e idealmente con un enfoque sistémico.

Se pretende, mediante programas propios o co-liderados con terceros, fomentar la formación y movilización de recursos hacia la economía de impacto, tanto recursos de talento como financieros. Construir una economía con una lógica de impacto requerirá de perfiles profesionales versados en impacto, así como de fuentes de financiación sensibles a éste.

El área cuenta con el siguiente programa:

Next Gen Venture Program (programa en preparación y negociación). Next Gen Venture Program tiene el objetivo de inspirar, formar y conectar a las nuevas generaciones de inversores de nuestro país desde una perspectiva práctica y experiencial y de alto compromiso social. El programa está basado en la metodología "learning by doing", donde los participantes no solo aprenden los conceptos básicos de la inversión de impacto, sino que también invierten y participan directamente en todo el proceso de inversión con el apoyo de la Fundación Ship2B. La segunda edición de este programa comenzó en abril de 2024 y finalizó en marzo de 2025. De cara a 2026, se propone formalizar la creación del programa Fellows Next Gen para que algunos de los participantes de las 2 ediciones anteriores puedan seguir estando en contacto, hacer seguimiento de las inversiones realizadas y seguir invirtiendo en startups de impacto, además de otras oportunidades que se puedan identificar desde la fundación. Se prevén inicialmente 2 sesiones donde se combinarán keynote speakers temáticos, participación de algunas de las startups invertidas, así como nuevas oportunidades de inversión.

Recursos humanos a emplear en la actividad

TIPO DE PERSONAL	NÚMERO	Nº HORAS / AÑO
Personal asalariado	1	450,00
Personal con contrato de servicios	0	0,00
Personal voluntario	0	0,00

Beneficiarios y/o usuarios de la actividad

BENEFICIARIOS O USUARIOS	NÚMERO	INDETERMINADO
Personas físicas	10	
Personas jurídicas	10	

Objetivos e indicadores de la realización de la actividad

OBJETIVO	INDICADOR	CANTIDAD
----------	-----------	----------

Fdo: El/La Secretario/a

VºBº El/La Presidente/a

Satisfacción con el acompañamiento recibido. Fellows Next Gen	índice satisfacción	8,00
Participantes Fellows Next Gen	participantes	10,00
Número de inversiones realizadas en total. Fellows Next Gen.	startups	3,00
Ticket medio de inversión por participante. Next Gen Venture Program	euros	5.000,00
Inversión total realizada durante el programa por participante. Fellows Next Gen.	euros	10.000,00
Inversión total realizada en el marco del programa. Next Gen Venture Program	euros	100.000,00
Sesiones presenciales programa Fellows Next Gen	sesiones	2,00
Número de startups presentadas en total. Fellows Next Gen.	startups	10,00

A2. VENTURE PHILANTHROPY

Tipo: Propia.

Sector: Social.

Función: Otros.

Lugar de desarrollo de la actividad: TODAS.

Descripción detallada de la actividad prevista:

Venture Philanthropy: programas de aceleración y financiación del tipo venture philanthropy (donaciones o premios, préstamos blandos, inversión capital paciente) para proyectos de alto impacto social, ámbito inclusión social, con especial hincapié en empleo y educación.

Aquí tenemos tres programas grandes y algunos más pequeños: => B-Value => Scale4Impact => Tiina

B-Value es el programa que impulsa la transformación del sector social a través de la innovación. Dirigido a líderes sociales que trabajen en entidades sin ánimo de lucro con base en España que busquen formarse para desarrollar proyectos desde una visión estratégica, diseñar nuevos modelos de generación de ingresos, profesionalizar la propuesta de valor y alejarse de los esquemas filantrópicos tradicionales.

La metodología de B-Value es "learning by doing". Por eso el vehículo de aprendizaje es siempre un proyecto innovador (nueva idea o proyecto existente a transformar) que el equipo desarrollará a lo largo del programa, aplicando así todo el conocimiento y herramientas sobre una realidad concreta.

Target del programa:

1. Son bienvenidos tanto proyectos completamente nuevos como proyectos ya en funcionamiento que se quieran transformar o repensar, es decir:

- a) Proyectos en fase idea que aún no se han implementado ni probado.
- b) Proyectos que están empezando y se encuentran en fase de prueba o implementación.
- c) Proyectos basados en algún experimento, piloto o método probado pero que ahora requieran replantearse como proyecto.

2. El proyecto debe desarrollarse en España y podrá estar dirigido a colectivos desfavorecidos en España o en otros países.

3. El proyecto debe estar impulsado por una entidad sin ánimo de lucro (asociaciones, fundaciones, centros especiales de empleo sin ánimo de lucro, empresas de inserción, cooperativas de iniciativa social) cuyo equipo sea:

- a) Equipo con proyecto sin ánimo de lucro Pyme- constituida, y un claro equipo liderando el proyecto. Compromiso explícito de la dirección y equipo con ascendencia dentro de la entidad.
- b) Líder social en Entidad Grande- que lidere el cambio a raíz de un nuevo proyecto, y apoyo explícito de la entidad. Compromiso explícito de la entidad y equipo con ascendencia dentro de la entidad.
- c) Entidad Social – quiera enviar a un equipo a formarse y desarrollar un proyecto innovador.

Objetivos concretos:

- Trabajar los proyectos desde una visión estratégica e innovadora.
- Desarrollar el propósito, la comunicación y el liderazgo.
- Diseñar nuevas estrategias de colaboración con entidades del TS y/o empresas privadas que aporten valor compartido y se alejen de los esquemas filantrópicos tradicionales.
- Formar en nuevos modelos de generación de ingresos que permitan profesionalizar la propuesta de valor para usuarios y financiadores
- Generar traspaso de conocimiento hacia el sector a través de los líderes participantes del programa. Las entidades finalmente seleccionadas podrán obtener premios y ayudas otorgadas por patrocinadores del programa.

El proceso del programa B-Value se articula en las siguientes etapas:

Fdo: El/La Secretario/a

VºBº El/La Presidente/a

1. Presentación de candidaturas: Durante esta etapa se abrirá el periodo para la presentación de proyectos para participar en el concurso de proyectos del B-Value. El comité de selección compuesto por miembros de Fundación Ship2B y los partners del programa B-Value seleccionará un máximo de 40 entidades, y comunicará los seleccionados a todas las entidades que se hayan presentado.

2. Fase Formación y Conceptualización: Los 40 proyectos seleccionados recibirán acceso a herramientas y formación sobre innovación y desarrollo de proyectos sociales auto-sostenibles incluyendo: acceso a curso online gratuito sobre innovación social, así como metodología para el desarrollo y análisis de su proyecto, webinars y workshops con expertos que abordarán las distintas temáticas relevantes y permitirán a los participantes recibir feedback de sus proyectos, interactuando entre ellos y con expertos. Al final de esta etapa, los participantes con intención de poner en marcha su proyecto podrán presentar su plan, ya más elaborado, para ser evaluados y en su caso seleccionados para la siguiente fase.

3. Fase Desarrollo: Los 10 proyectos que hayan superado la fase anterior vivirán un proceso de aceleración de sus proyectos que les permitirá trabajar de una forma mucho más intensiva y personalizada. El objetivo de esta fase será desarrollar un plan de acción para su proyecto, e identificar muy bien las necesidades de recursos y financiación asociados al mismo. Los finalistas participarán en una semana bootcamp intensiva de workshops personalizados donde podrán trabajar más intensamente sus propuestas, estableciendo conexiones estratégicas con los stakeholders de referencia y con mentores seleccionados según las necesidades de cada proyecto. Además, participarán en mentorías de trabajo con profesionales de distintas áreas (finanzas, comunicación y branding, business, medición de impacto) que les ayudarán a seguir optimizando su propuesta, y recibirán el apoyo y acompañamiento de un tutor/a de Fundación Ship2B durante todo el proceso.

4. Cierre y Demo Day: las 10 entidades finalistas presentarán sus proyectos en el Demo Day del programa, un evento público en el que se presentarán los resultados del programa y se entregarán públicamente los premios y ayudas económicas de B-Value.

5. Alumni: Se hará seguimiento durante un año de las premiadas intentando ofrecer apoyo no financiero para que el premio genere el máximo impacto.

Los programas Scale4Impact y Tiina pretenden escalar jóvenes proyectos de innovación social con potencial de escalar en educación e inclusión sociolaboral, alimentación sostenible y arte ciudadano a través de un acompañamiento personalizado y la posibilidad de acceso a financiación a medida para maximizar su impacto. El objetivo de ambos programas es triple, aunque en verticales distintos: 1) fortalecer soluciones sociales innovadoras que priorizan impacto a vs rentabilidad, tratando de que cuenten con el mayor impacto social posible, sean más sostenibles y puedan acceder a financiación adecuada para ellas, 2) Canalizar recursos con el fin último de maximizar impacto social extendiendo la estrategia de financiación venture philanthropy y 3) Generar conocimiento en el ecosistema de impacto para posicionar y difundir la metodología de VP para que más financiadores se movilicen y que más entidades puedan beneficiarse de ella. Target de los programas: Ambos programas están enfocados a proyectos de emprendimiento social que ya están en funcionamiento con un mínimo de impacto y facturación probados, con los que trabajamos su plan de impacto y crecimiento y la posibilidad de acceder a una financiación a medida.

Fases: Dado la naturaleza afín de ambos proyectos comparten las fases de desarrollo, pero con matices específicos sobre todo en la fase inicial de convocatoria dado que están enfocados en verticales distintos.

1. Convocatoria: El objetivo de esta fase es llegar al máximo número de potenciales proyectos en cada uno de los verticales. Para ello se lleva a cabo una fuerte difusión del programa a través de las redes sociales de la Fundación y del partner de desarrollo. Además con el fin de maximizar la calidad se involucra también con las principales antenas a nivel nacional (redes, entidades, personas e instituciones referentes en los verticales). Por último se hace también búsqueda activa de proyectos a través de las redes de la Fundación y Alumni de ediciones anteriores de este y otros programas.

2. Acompañamiento inicial y pre-aceleración: El objetivo de esta fase es conocer con mayor nivel de detalle el punto y estado en el que se encuentra el proyecto, así como identificar los principales retos que tiene que resolver para poder escalar y maximizar impacto.

3. Acompañamiento personalizado y financiación.

Recursos humanos a emplear en la actividad

TIPO DE PERSONAL	NÚMERO	Nº HORAS / AÑO
Personal asalariado	6	10.560,00

Fdo: El/La Secretario/a

VºBº El/La Presidente/a

Personal con contrato de servicios	1	350,00
Personal voluntario	0	0,00

Beneficiarios y/o usuarios de la actividad

BENEFICIARIOS O USUARIOS	NÚMERO	INDETERMINADO
Personas físicas	200	
Personas jurídicas	76	

Objetivos e indicadores de la realización de la actividad

OBJETIVO	INDICADOR	CANTIDAD
Movilizar ideas y proyectos innovadores en el seno de la entidad	candidaturas	100,00
Acompañar proyectos innovadores en su idea de negocio	proyectos	40,00
Impulsar la puesta en marcha de los mejores proyectos	proyectos	10,00
Movilizar recursos económicos para los proyectos finalistas	euros	75.000,00
Movilizar otro tipo de recursos pro-bono para los proyectos finalistas	euros	120.000,00
Movilizar a mentores expertos en distintas áreas, para que colaboren apoyando a los proyectos participantes	mentores	150,00
Movilizar ideas y proyectos innovadores alto impacto sostenibles	candidaturas	120,00
Acompañar proyectos innovadores en una primera fase	proyectos	36,00
Acompañar proyectos	proyectos	11,00
Movilizar recursos económicos para los proyectos finalistas	euros	300.000,00

A3. B-INSPIRED

Tipo: Propia.

Sector: Social.

Función: Otros.

Lugar de desarrollo de la actividad: TODAS,España.

Descripción detallada de la actividad prevista:

B-INSPIRED es un conjunto de programas y actividades de inspiración que pretende difundir la comprensión de la misión de la Fundación Ship2B - la economía de Impacto - especialmente entre los actores con capacidad de emprender o liderar actividad económica e inversora. B-Inspired se articula mediante 2 actividades principales: el Ship2B Impact Forum y la comunidad B-Funders.

Ship2B IMPACT FORUM El 17 y 18 de noviembre de 2025 celebramos la 12a edición del Ship2B Impact Forum, el evento de referencia de la economía de impacto en España. El encuentro, dirigido a líderes del sector empresarial, emprendedor, financiero, social y de la administración pública, consta de tres actividades clave:

- Leaders Dinner: cena donde participaron 257 líderes en mesas diseñadas para explorar sinergias y colaboraciones estratégicas entre los participantes. Durante la cena también se celebra la ceremonia de entrega de los 7º Ship2B Impact Awards.
- Innovation Showtime: más de 10 ponentes de referencia a nivel nacional e internacional, participaron en el programa de contenidos del Ship2B Impact Forum. Un total de 538 participantes físicos, y 523 en formato online pudieron disfrutar de las ponencias y mesas redondas con el enfoque en tendencias y futuras direcciones de la Economía de Impacto.
- Systemic Summit: Encuentros privados por invitación para abordar retos sociales y ambientales. Un total de 266 expertos trabajaron durante más de 5 horas entorno a 10 retos de impacto social y medio ambiental concretos. El objetivo principal ha sido fomentar soluciones innovadoras y colaborativas, entre líderes del sector, a los principales retos sociales y medioambientales que nos enfrentamos.

En 2026 está previsto celebrar la 13a edición del Ship2B Impact Forum con un formato similar al realizado en 2025.

COMUNIDAD B-FUNDERS Objetivos: Actualmente Ship2B cuenta con un grupo de personas y empresas sensibles a nuestra misión que quieren ser partícipes de lo que hacemos. Además, percibimos el interés de algunas personas y empresas por formar parte de nuestra comunidad, no siempre como “partners”o “inversores” de un proyecto concreto sino como “amigos” o “embajadores” de la Fundación Ship2B en general y de su causa.

Lo que les puede ofrecer Ship2B es conocimiento sobre la economía de impacto, networking y acceso a nuestras aceleradas. Desde Ship2B se aprovecha esta oportunidad para crear un grupo de colaboradores de la Fundación que nos aporten recursos y a la vez difundan nuestros valores y contribuyan a nuestra misión. Para atraer y fidelizar a esta comunidad, Ship2B programará una serie de actividades tanto abiertas como exclusivas a las que los B-Funders tendrán un acceso privilegiado. Además, Ship2B generará contenidos comunicativos de calidad y una estrategia de comunicación en prensa gracias al apoyo de los B-Funders.

¿Qué objetivos tenemos con la comunidad de B-Funders? -Fundraising - proporcionar fondos no restringidos estables que Ship2B puede usar para sus diferentes actividades o para invertir en desarrollar nuevos proyectos. -Friendraising - acercar a Ship2B a personas y organizaciones valiosas para nuestros emprendedores, inversores, empresas... con las que potencialmente colaborar en algún momento. -Missionraising - Difundir la visión de Ship2B y sus valores contribuyendo a la misión vía sensibilización y formación de una comunidad a través de redes sociales, página web, eventos, prensa y otras acciones.

Recursos humanos a emplear en la actividad

TIPO DE PERSONAL	NÚMERO	Nº HORAS / AÑO
Personal asalariado	2	3.520,00
Personal con contrato de servicios	0	0,00
Personal voluntario	0	0,00

Fdo: El/La Secretario/a

VºBº El/La Presidente/a

Beneficiarios y/o usuarios de la actividad

BENEFICIARIOS O USUARIOS	NÚMERO	INDETERMINADO
Personas físicas	600	
Personas jurídicas	300	

Objetivos e indicadores de la realización de la actividad

OBJETIVO	INDICADOR	CANTIDAD
Número de B-Funders individuales	categorías	12,00
Número de B-Funders corporativos	números	10,00
Fidelización B-Funders existentes	porcentaje	90,00
Recaudación anual B-Funders	euros	40.000,00

A4. SYSTEMIC IMPACT BUILDER (SIB)

Tipo: Propia.

Sector: Social.

Función: Otros.

Lugar de desarrollo de la actividad: TODAS,España.

Descripción detallada de la actividad prevista:

Systemic Impact Builder es un área dedicada a impulsar la creación, aceleración y financiación de iniciativas con enfoque sistémico, inicialmente centradas en los desafíos y oportunidades de la longevidad. Su misión es movilizar talento, conocimiento y recursos económicos hacia soluciones que generen impacto social profundo y cambios sistémicos sin perder de vista la sostenibilidad financiera.

El área integra distintos programas de formación, acompañamiento y experimentación, orientados a fortalecer capacidades en pensamiento sistémico y emprendimiento de impacto. Asimismo, promueve la articulación de actores clave (emprendedores, inversores, organizaciones públicas y privadas) para activar dinámicas de cambio dentro de sistemas complejos. Su visión es construir un entorno donde la innovación social, tecnológica y financiera contribuya de manera coordinada a un futuro más equitativo, sostenible y orientado al bienestar a largo plazo.

El área cuenta con el siguiente programa:

Systemic Impact Builder - SIB.

Creación de una incubadora y aceleradora enfocada en proyectos sistémicos vinculados al ámbito de la longevidad, con el objetivo de impulsar iniciativas que aborden de manera integral los retos asociados al envejecimiento, el bienestar y la calidad de vida de las personas mayores. Se propone un programa a 5 años, con 3 retos distintos (primer reto propuesto: "soledad no deseada en personas mayores").

El programa, que combinará formato online con sesiones presenciales, estaría dirigido a entre 6 y 10 equipos emprendedores, entidades sociales o consorcios multisectoriales que quieran desarrollar soluciones con potencial de transformación sistémica para abordar la soledad no deseada en personas mayores (en su primera edición). La propuesta incluye un análisis inicial de las palancas clave del sistema para seleccionar a startups que sean "champions" en su sector y potenciar su escalabilidad y su potencial de impacto.

Estará vinculado a un piloto concreto donde se pilotarán los proyectos participantes seleccionados y se prepararán para conseguir financiación de impacto tanto de Ship2B Ventures como de otros actores del ecosistema. Durante el programa, los equipos trabajarán con metodologías orientadas a mapear sistemas complejos, identificar palancas de cambio, diseñar prototipos de intervención y testarlos con agentes clave del ecosistema de la longevidad, muy centrados en la acción y en la escalabilidad de sus soluciones

Asimismo, se contará con una gobernanza y un comité de expertas y expertos tanto en longevidad, políticas públicas, innovación social, financiación de impacto y diseño organizacional que hará este programa diferencial. Se aceptarán también proyectos europeos que quieran importar sus soluciones siempre y cuando esté validado su impacto y escalabilidad. Los proyectos con mayor potencial transformador se presentarán en un Demo Day final frente a agentes del ecosistema, incluidas Administraciones Públicas, inversores de impacto, fundaciones y operadores de servicios. Idealmente, este evento final anual se celebrará en formato presencial durante el Impact Forum 2026.

Recursos humanos a emplear en la actividad

TIPO DE PERSONAL	NÚMERO	Nº HORAS / AÑO
Personal asalariado	2	3.520,00
Personal con contrato de servicios	2	1.500,00

Fdo: El/La Secretario/a

VºBº El/La Presidente/a

Personal voluntario	0	0,00
---------------------	---	------

Beneficiarios y/o usuarios de la actividad

BENEFICIARIOS O USUARIOS	NÚMERO	INDETERMINADO
Personas físicas	0	
Personas jurídicas	25	

Objetivos e indicadores de la realización de la actividad

OBJETIVO	INDICADOR	CANTIDAD
Partners ecosistémicos SIB	organizaciones	10,00
Startups participantes SIB	startups	10,00
Número de inversiones realizadas SIB	startups	2,00
Inversión interna + externa en participantes SIB	euros	150.000,00
Beneficiarios en pilotos realizados	personas	200,00

A5. FINANCIACIÓN SISTÉMICA

Tipo: Propia.

Sector: Social.

Función: Otros.

Lugar de desarrollo de la actividad: TODAS.

Descripción detallada de la actividad prevista:

El Área de Financiación Sistémica tiene como objetivo impulsar modelos de inversión capaces de apoyar transformaciones estructurales en los territorios. Desde este enfoque, el área trabaja para diseñar, movilizar y articular mecanismos financieros que acompañen proyectos con potencial de cambio sistémico.

Su función principal es asesorar y acompañar tanto a entidades privadas como a la administración pública y a los actores implicados en la identificación de necesidades financieras, el análisis de palancas de impacto y la estructuración de vehículos de inversión adecuados (incluyendo blended finance, fondos orientados al impacto, alianzas público-privadas y financiación basada en resultados).

El área actúa como puente entre agentes públicos, privados y filantrópicos para facilitar la movilización de capital sensible al impacto y orientado a largo plazo. Trabaja para que los proyectos sistémicos dispongan de la arquitectura financiera necesaria para escalar soluciones, generar resultados sostenibles y activar dinámicas de cambio dentro de sistemas complejos.

El área cuenta con el siguiente programa:

Programa de Financiación Sistémica para las Agendas Compartidas.

Programa de continuidad de las sesiones de asesoramiento en Inversión Transformativa que se realizaron en el marco del Systemic Summit del Impact Forum 2025 con los proyectos de 2 de las Agendas Compartidas de la Generalitat de Catalunya. Se trata de un acompañamiento estratégico en modelos de financiación para las iniciativas que surjan de las Agendas Compartidas de la Generalitat de Catalunya, ayudándolas a evolucionar de idea o proyecto tractor técnico a propuesta de inversión viable. El programa combinará sesiones de diagnóstico y diseño del modelo de impacto con talleres prácticos sobre tipologías de financiación (donaciones estratégicas, capital paciente, blended finance, garantías públicas, bonos de impacto, inversión corporativa alineada con los ODS, etc.), definiendo qué instrumentos se ajustan mejor a cada proyecto y cómo pueden combinarse en vehículos híbridos orientados a la transformación sistémica. Paralelamente, articulará un espacio de conexión entre equipos de las Agendas Compartidas, administración pública, inversores de impacto, filantropía y corporaciones (aprovechando eventos como el Impact Forum y el “Systemic Summit”) para co-crear propuestas de inversión, trabajar facilitadores e inhibidores, y generar acuerdos preliminares de coinversión territorial. El programa incluiría también apoyo en métricas de impacto, gobernanza y roadmap de financiación a medio plazo, de modo que cada agenda territorial o temática pueda disponer de un pipeline claro de proyectos transformadores listos para captar capital público, privado y filantrópico alineado con las transiciones verdes y sociales.

Recursos humanos a emplear en la actividad

TIPO DE PERSONAL	NÚMERO	Nº HORAS / AÑO
Personal asalariado	2	3.520,00
Personal con contrato de servicios	0	0,00
Personal voluntario	0	0,00

Beneficiarios y/o usuarios de la actividad

BENEFICIARIOS O USUARIOS	NÚMERO	INDETERMINADO
Personas físicas	0	

Fdo: El/La Secretario/a

VºBº El/La Presidente/a

Personas jurídicas	10	
--------------------	----	--

Objetivos e indicadores de la realización de la actividad

OBJETIVO	INDICADOR	CANTIDAD
Número de Agendas Compartidas (AC) con las que se trabaja	Agendas Compartidas	2,00
Proyectos / Actuaciones concretas dentro de las AC	proyectos / actuaciones	4,00
Actores movilizados (ecosistema, financiación, privado...)	actores	10,00

2. PREVISIÓN DE RECURSOS ECONÓMICOS A EMPLEAR POR LA ENTIDAD

RECURSOS	ACTIVIDAD Nº1	ACTIVIDAD Nº2	ACTIVIDAD Nº3	ACTIVIDAD Nº4
Gastos				
Gastos por ayudas y otros	0,00	-75.000,00	0,00	0,00
a) Ayudas monetarias	0,00	-75.000,00	0,00	0,00
b) Ayudas no monetarias	0,00	0,00	0,00	0,00
c) Gastos por colaboraciones y órganos de gobierno	0,00	0,00	0,00	0,00
Variación de existencias de productos terminados y en curso de fabricación	0,00	0,00	0,00	0,00
Aprovisionamientos	0,00	0,00	0,00	0,00
Gastos de personal	-5.775,00	-316.810,00	-175.326,00	-86.632,00
Otros gastos de la actividad	-3.922,00	-128.975,00	-260.781,00	-58.833,00
Arrendamiento y canones	-729,00	-32.741,00	-58.075,00	-10.938,00
Servicios profesionales independientes	-2.143,00	-12.275,00	-92.635,00	-32.143,00
Transportes	-238,00	-2.450,00	-6.040,00	-3.571,00
Publicidad, propaganda y relaciones públicas	0,00	0,00	-38.940,00	0,00
Otros servicios	-726,00	-77.024,00	-59.357,00	-10.887,00
Suministros	-86,00	-4.485,00	-5.734,00	-1.294,00
Amortización del inmovilizado	-24,00	-1.238,00	-1.583,00	-357,00
Deterioro y resultado por enajenación de inmovilizado	0,00	0,00	0,00	0,00
Gastos financieros	0,00	0,00	0,00	0,00
Variaciones de valor razonable en instrumentos financieros	0,00	0,00	0,00	0,00
Diferencias de cambio	0,00	0,00	0,00	0,00
Deterioro y resultado por enajenaciones de instrumentos financieros	0,00	0,00	0,00	0,00
Impuesto sobre beneficios	0,00	0,00	0,00	0,00
Total gastos	-9.721,00	-522.023,00	-437.690,00	-145.822,00
Inversiones				
Adquisiciones de inmovilizado (excepto Bienes del Patrimonio Histórico)	0,00	0,00	0,00	0,00
Adquisiciones Bienes del Patrimonio Histórico	0,00	0,00	0,00	0,00
Cancelación deuda no comercial	0,00	0,00	0,00	0,00
Total inversiones	0,00	0,00	0,00	0,00
TOTAL RECURSOS PREVISTOS	9.721,00	522.023,00	437.690,00	145.822,00
RECURSOS				ACTIVIDAD Nº5

Fdo: El/La Secretario/a

VºBº El/La Presidente/a

Gastos	
Gastos por ayudas y otros	0,00
a) Ayudas monetarias	0,00
b) Ayudas no monetarias	0,00
c) Gastos por colaboraciones y órganos de gobierno	0,00
Variación de existencias de productos terminados y en curso de fabricación	0,00
Aprovisionamientos	0,00
Gastos de personal	-28.878,00
Otros gastos de la actividad	-19.610,00
Arrendamiento y canones	-3.646,00
Servicios profesionales independientes	-10.714,00
Transportes	-1.190,00
Publicidad, propaganda y relaciones públicas	0,00
Otros servicios	-3.629,00
Suministros	-431,00
Amortización del inmovilizado	-119,00
Deterioro y resultado por enajenación de inmovilizado	0,00
Gastos financieros	0,00
Variaciones de valor razonable en instrumentos financieros	0,00
Diferencias de cambio	0,00
Deterioro y resultado por enajenaciones de instrumentos financieros	0,00
Impuesto sobre beneficios	0,00
Total gastos	-48.607,00
Inversiones	
Adquisiciones de inmovilizado (excepto Bienes del Patrimonio Histórico)	0,00
Adquisiciones Bienes del Patrimonio Histórico	0,00
Cancelación deuda no comercial	0,00
Total inversiones	0,00
TOTAL RECURSOS PREVISTOS	48.607,00

Fdo: El/La Secretario/a

VºBº El/La Presidente/a

RECURSOS	TOTAL ACTIVIDADES	NO IMPUTADO A LAS ACTIVIDADES	TOTAL
Gastos	0,00	0,00	0,00
Gastos por ayudas y otros	-75.000,00	0,00	-75.000,00
a) Ayudas monetarias	-75.000,00	0,00	-75.000,00
b) Ayudas no monetarias	0,00	0,00	0,00
c) Gastos por colaboraciones y órganos de gobierno	0,00	0,00	0,00
Variación de existencias de productos terminados y en curso de fabricación	0,00	0,00	0,00
Aprovisionamientos	0,00	0,00	0,00
Gastos de personal	-613.421,00	-29.121,00	-642.542,00
Otros gastos de la actividad	-472.121,00	-107.145,00	-579.266,00
Arrendamiento y canones	-106.129,00	0,00	-106.129,00
Servicios profesionales independientes	-149.910,00	-64.513,00	-214.423,00
Transportes	-13.489,00	-3.665,00	-17.154,00
Publicidad, propaganda y relaciones públicas	-38.940,00	-11.598,00	-50.538,00
Otros servicios	-151.623,00	-27.369,00	-178.992,00
Suministros	-12.030,00	0,00	-12.030,00
Amortización del inmovilizado	-3.321,00	-900,00	-4.221,00
Deterioro y resultado por enajenación de inmovilizado	0,00	0,00	0,00
Gastos financieros	0,00	0,00	0,00
Variaciones de valor razonable en instrumentos financieros	0,00	0,00	0,00
Diferencias de cambio	0,00	0,00	0,00
Deterioro y resultado por enajenaciones de instrumentos financieros	0,00	0,00	0,00
Impuesto sobre beneficios	0,00	0,00	0,00
Total gastos	-1.163.863,00	-137.166,00	-1.301.029,00
Inversiones	0,00	0,00	0,00
Adquisiciones de inmovilizado (excepto Bienes del Patrimonio Histórico)	0,00	0,00	0,00
Adquisiciones Bienes del Patrimonio Histórico	0,00	0,00	0,00
Cancelación deuda no comercial	0,00	0,00	0,00
Total inversiones	0,00	0,00	0,00
TOTAL RECURSOS PREVISTOS	1.163.863,00	137.166,00	1.301.029,00

Fdo: El/La Secretario/a

VºBº El/La Presidente/a

3. PREVISIÓN DE RECURSOS ECONÓMICOS A OBTENER POR LA ENTIDAD

Previsión de ingresos a obtener por la entidad

RECURSOS	TOTAL
Rentas y otros ingresos derivados del patrimonio	0,00
Ventas y prestaciones de servicios de las actividades propias	45.000,00
Ventas y otros ingresos de las actividades mercantiles	0,00
Subvenciones del sector público	40.000,00
Aportaciones privadas	1.216.050,00
Otros tipos de ingresos	0,00
TOTAL INGRESOS PREVISTOS	1.301.050,00

Previsión de otros recursos económicos a obtener por la entidad

OTROS RECURSOS	TOTAL
Deudas contraídas	0,00
Otras obligaciones financieras asumidas	0,00
TOTAL OTROS RECURSOS PREVISTOS	0,00